

Hamilton Lane baut Präsenz in der DACH-Region weiter aus:

- Christian D'Amico neu als Principal für Client Solutions in Deutschland und Österreich
- Victor Jung neuer Head of Digital Assets

Conshohocken (USA) / Frankfurt am Main (D) / Zug (CH), 04. Oktober 2022 – Hamilton Lane (NASDAQ: HLNE), einer der weltweit führenden Investment Manager für Privatmarktanlagen, setzt seinen Wachstumskurs in der DACH-Region fort. Christian D'Amico konzentriert sich als neuer Principal, Client Solutions Germany & Austria, am Deutschlandsitz in Frankfurt am Main, auf das Business Development und die Kundenbeziehungen. Victor Jung ist neuer Head of Digital Assets im Schweizer Büro in Zug und verantwortet die Entwicklung und Umsetzung der globalen Digital-Asset-Strategie des Unternehmens.

D'Amico kommt von BNY Mellon Investment Management, wo er als Director of Institutional and Wholesale Sales tätig war. Er bringt rund 20 Jahre Erfahrung am Finanz- und Kapitalmarkt mit, unter anderem als Director of Institutions Germany & Austria bei Janus Capital International und als Director Business Development bei Feri Institutional Advisors. Er hat Betriebswirtschaft, Marketing und Vertrieb in Deutschland, Italien, Spanien und den USA studiert und neben einem Bachelor of Business Administration einen Executive Master in Marketing and Sales erworben.

Victor Jung hat rund zehn Jahre Führungserfahrung im Bereich Financial Services, die er sowohl im institutionellen Bereich wie auch im Private-Wealth-Sektor gesammelt hat. Er kommt von Partners Group, wo er zuletzt die Funktion des Head of Distribution Partners & Liquid Private Markets – Asia Pacific innehatte. Das Büro in Zug wächst damit weiter, nachdem es erst Anfang 2022 eröffnet worden war. Geleitet wird das Schweizer Büro durch Ralph Aerni, Head of Client Solutions EMEA. Das lokale Team wird durch Rainer Kobler komplettiert, der in der Schweiz für Private Wealth zuständig ist.

Richard Hope, Managing Director und Head of EMEA bei Hamilton Lane: "Die weitere Expansion in Europa – vor allem in der DACH-Region – und die Verstärkung unserer lokalen Teams sind wichtige strategische Initiativen für unsere Organisation. Vor dem Hintergrund eines unsicheren makroökonomischen Umfelds berücksichtigen institutionelle Investoren und vermögende Privatanleger zunehmend die starke historische Performance der Privatmärkte und wollen ihr Engagement in dieser Anlageklasse erhöhen."

Hamilton Lane setzt seine weltweite Wachstumsstrategie sowie die Diversifizierung der globalen Investment-Plattform weiter fort. Schon heute hat das Unternehmen mehr als 832 Mrd. US-Dollar Assets

under Management und Supervision und betreut mehr als 800 Kunden auf der ganzen Welt. Schwerpunkte sind institutionelle Kunden und der Bereich Private Wealth.

Über Hamilton Lane

Hamilton Lane (NASDAQ: HLNE) ist ein führender Investment-Manager für Privatmärkte, welcher innovative Lösungen für anspruchsvolle Investoren auf der ganzen Welt bietet. Das Unternehmen, das sich seit mehr als 30 Jahren ausschließlich auf Privatmarkt-Investitionen spezialisiert hat, beschäftigt derzeit mehr als 540 Fachleute in Niederlassungen in Nordamerika, Europa, im asiatisch-pazifischen Raum und im Nahen Osten. Hamilton Lane verfügt über ein verwaltetes und beaufsichtigtes Vermögen von 832 Milliarden US-Dollar, das sich aus über 98 Milliarden US-Dollar an diskretionären Vermögenswerten und fast 724 Milliarden US-Dollar an Beratungsvermögen zusammensetzt (Stand: 30. Juni 2022). Hamilton Lane ist auf die Entwicklung flexibler und maßgeschneiderter Anlageprogramme spezialisiert, die professionellen Kunden weltweit differenzierten Zugang zum gesamten Spektrum der Privatmarktstrategien, Sektoren und Regionen bieten. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.hamiltonlane.com oder folgen Sie Hamilton Lane auf LinkedIn: www.linkedin.com/company/hamilton-lane/.

Forward-Looking Statements

Some of the statements in this release may constitute “forward-looking statements” within the meaning of Section 27A of the Securities Act of 1933, Section 21E of the Securities Exchange Act of 1934 and the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Words such as “will,” “expect,” “believe,” “estimate,” “continue,” “anticipate,” “intend,” “plan” and similar expressions are intended to identify these forward-looking statements. Forward-looking statements discuss management’s current expectations and projections relating to our financial position, results of operations, plans, objectives, future performance and business. All forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other important factors that may cause actual results to be materially different, including risks relating to: our ability to manage growth, fund performance, competition in our industry, changes in our regulatory environment and tax status; market conditions generally; our ability to access suitable investment opportunities for our clients; our ability to maintain our fee structure; our ability to attract and retain key employees; our ability to manage our obligations under our debt agreements; defaults by clients and third-party investors on their obligations to fund commitments; our ability to comply with investment guidelines set by our clients; our ability to successfully integrate acquired businesses with ours; our ability to manage risks associated with pursuing new lines of business or entering into strategic partnerships; our ability to anticipate, identify and manage risks we face; our ability to manage the effects of events outside of our control; and our ability to receive distributions from HLA to fund our payment of dividends, taxes and other expenses.

The foregoing list of factors is not exhaustive. For more information regarding these risks and uncertainties as well as additional risks that we face, you should refer to the “Risk Factors” detailed in Part I, Item 1A of our Annual Report on Form 10-K for the fiscal year ended March 31, 2022 and in our subsequent reports filed from time to time with the Securities and Exchange Commission. The forward-looking statements included in this release are made only as of the date hereof. We undertake no obligation to update or revise any forward-looking statement as a result of new information or future events, except as otherwise required by law.

Pressekontakt Hamilton Lane (DACH-Region)

IWK Communication Partner
Ira Wülfing / Barbara Popp
Ohmstr. 1
DE-80802 München
T: +49 89 200030-37
E: HamiltonLane@iwk-cp.com
www.iwk-cp.com