

Equistone verkauft Caseking Gruppe an Gilde Buy Out Partners

München/Berlin, 17. Juli 2018 – Von Equistone Partners Europe beratene Fonds („Equistone“) geben ihre Mehrheitsanteile an Caseking ab, einem führenden europäischen Anbieter von PC Gaming-, E-Sports- und Tech-Produkten. Equistone hatte Caseking im März 2014 erworben und die Wachstumsstrategie des Unternehmens seitdem konsequent unterstützt. Käufer sind Fonds beraten von Gilde Buy Out Partners, die Gründer und das Management von Caseking bleiben beteiligt. Über den Kaufpreis und weitere Details der Transaktion wurde Stillschweigen vereinbart. Der Verkauf steht unter dem Vorbehalt der Genehmigung durch die zuständigen Kartellbehörden.

Caseking wurde 2003 als Online-Store für Gaming- und PC-Zubehör in Berlin von Kay Kostadinov und Toni Sonn gegründet und hat sich seitdem zu einem der europaweit erfolgreichsten Anbieter für hochleistungsfähige Rechnersysteme, PC-Komponenten und -zubehör für den Gaming-Bereich entwickelt. Die Unternehmensgruppe beschäftigt heute rund 400 Mitarbeiter. Caseking ist mit eigenen Geschäftseinheiten in Deutschland, Großbritannien, den skandinavischen Ländern, Süd- und Osteuropa sowie in Taiwan vertreten. Über ein Logistiknetzwerk von sechs Warenlagern verarbeitet Caseking jährlich über 540.000 Bestellungen und versendet rund vier Millionen Waren weltweit. Das Angebotsportfolio erstreckt sich auf den Handel mit exklusiven Eigen- und Lizenz- sowie Fremdmarken.

Während der Beteiligung von Equistone stieg Casekings Umsatz von 96 Mio. Euro im Geschäftsjahr 2013/14 auf 239 Mio. Euro (2017/2018). Getrieben wurde dieses Wachstum vor allem durch gezielte Zukäufe; aber auch das bereinigte organische Umsatzplus lag jährlich deutlich im zweistelligen Bereich. Caseking hatte noch vor Equistones Engagement das britische Unternehmen Overclockers übernommen, einen führenden Anbieter von Hardwarekomponenten. Mit dem Erwerb der ungarischen Kelly-tech im Juli 2014 und der in Portugal ansässigen Globaldata im Februar 2017 verstärkte die Gruppe ihre Präsenz in weiteren europäischen Schlüsselregionen. Trigono, ein in Schweden und Norwegen aktiver Anbieter von Gaming-Produkten sowie Software-Lizenzen und Wartungsdienstleistungen, stieß im November 2017 zur Gruppe. Zuletzt kam Anfang 2018 Jimm's PC Store hinzu, ein finnischer Anbieter von Computer und Gaming-Zubehör.

„Wir konnten durch unsere gezielten strategischen Akquisitionen die internationale Präsenz von Caseking massiv ausweiten und die Expansion in neue Märkte und Länder effektiv und erfolgreich vorantreiben“, sagt Toni Sonn, Geschäftsführer der Caseking Gruppe. „Zudem erzielten wir außerordentlich starkes organisches Wachstum über alle angebotenen Produktkategorien hinweg. Equistone hat uns dabei stets partnerschaftlich unterstützt. Wir freuen uns nun, gemeinsam mit dem neuen Eigentümer die nächste erfolgreiche Wachstumsphase einzuläuten.“

„Unser Ziel war es, Caseking in seinem organischen Wachstum und durch gezielte Zukäufe zu unterstützen. Gleichzeitig ging es darum, die führende Position von Caseking in europäischen Schlüsselmärkten zu stärken, das Unternehmen in neue Märkte zu führen und die hohe Glaubwürdigkeit von Caseking in der Gaming-Community zu erhalten. Das ist in einem stark wachsenden Markt mit anspruchsvoller und markensensibler Klientel sehr herausfordernd“, sagt Alexis Milkovic, Partner bei Equistone. Leander Heyken, ebenfalls

EQUISTONE



Partner bei Equistone, ergänzt: „Wir freuen uns, dass wir dies gemeinsam mit dem Management und den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern so erfolgreich gemeistert haben. Für die weitere Entwicklung wünschen wir Caseking alles Gute und wissen das Unternehmen mit dem neuen Eigentümer in guten Händen.“

Verantwortlich für die Transaktion seitens Equistone sind Alexis Milkovic und Leander Heyken. Der Mittelstands-Investor wurde bei der Transaktion beraten von William Blair (M&A), P+P Pöllath + Partners (Legal), KPMG (Financial & Tax) und PwC (Commercial).

Über Equistone Partners Europe

Equistone Partners Europe ist einer der führenden europäischen Eigenkapitalinvestoren mit einem Team von mehr als 35 Investmentspezialisten in sechs Büros in Deutschland, der Schweiz, Frankreich und Großbritannien. Equistone beteiligt sich vor allem an etablierten mittelständischen Unternehmen mit guter Marktposition, überdurchschnittlichem Wachstumspotenzial und einem Unternehmenswert zwischen 50 und 500 Mio. Euro. Seit der Gründung wurde Eigenkapital in mehr als 140 Transaktionen, hauptsächlich mittelständische Buy-Outs, investiert. Das Portfolio umfasst europaweit derzeit über 40 Gesellschaften, darunter rund 20 aktive Beteiligungen in Deutschland, in der Schweiz und in den Niederlanden. Equistone investiert derzeit aus seinem sechsten Fonds, der im März 2018 mit 2,8 Mrd. Euro am Hardcap geschlossen wurde.

Weitere Informationen finden Sie unter www.equistonepe.de

Pressekontakt:

IWK GmbH
Communication. Partner
Dr. Reinhard Saller
+49. 89. 2000 30-30
equistone@iwk-cp.com
www.iwk-cp.com