

Pressemitteilung

Proventis Partners: M&A-Facts für das vierte Quartal 2013

Trend deutlich nach oben: Höhere Bewertungen für Medien-, Cleantech- und Industriedienstleistungsunternehmen

München, Hamburg, Zürich, 5. Februar 2014 – Im vierten Quartal 2013 ist die Anzahl der Deals in den Bereichen Industriedienstleistungen und Cleantech gestiegen. Einheitlich nach oben zeigt der Trend für Unternehmensbewertungen: Im Medien-, Industriedienstleistungs- und Cleantech-Segment wurden Unternehmen deutlich höher bewertet als in den Vorquartalen. Zu diesen Ergebnissen kommt das auf M&A sowie Corporate Finance spezialisierte Beratungsunternehmen Proventis Partners in seinen vierteljährlichen, branchenbezogenen M&A-Facts – einem Report, der vor allem europäische Midcap-Transaktionen analysiert.

- **Medien:** Im Medien-Bereich ist auf den ersten Blick ein deutlicher Rückgang des Transaktionsvolumens zu verzeichnen. Berücksichtigt man die Tatsache, dass in den beiden Vorquartalen jeweils die fünf größten Deals mehr als zwei Drittel des Transaktionsvolumens repräsentieren, liegt das Dealvolumen im vierten Quartal aber sogar leicht über dem bereinigten Durchschnitt der Vorquartale. Der Verkauf von 70 Prozent der Scout24-Anteile an das amerikanische Private-Equity-Haus Hellman & Friedman zu einer Unternehmensbewertung von rund 2 Milliarden Euro ist aufgrund des Kartellvorbehalts noch nicht in der Statistik enthalten.
- **Cleantech:** Die Dealaktivitäten im Cleantech-Segment konnten an das gute Vorquartal anschließen und sowohl hinsichtlich der Anzahl der Transaktionen als auch in Bezug auf das Transaktionsvolumen leicht zulegen. Nach wie vor liegt das durchschnittliche Transaktionsvolumen deutlich unter 100 Millionen Euro. Dies ist einerseits auf das Fehlen von großen Deals und andererseits auf die hohe Zahl von kleineren Erzeugern Erneuerbarer Energien als Zielunternehmen zurückzuführen. Neben der Energieerzeugung sind aktuell Recycling und Dienstleistungen (vor allem Engineering und IT) gefragte Zielbranchen im Cleantech-Bereich.
- **Industriedienstleistungen:** Der Bereich Industriedienstleistungen folgt hinsichtlich der Anzahl der abgeschlossenen Transaktionen weiterhin dem positiven Trend der Vorquartale. Das Volumen der Transaktionen ist leicht von 10,5 auf 10,3 Milliarden Euro zurückgegangen, was ebenfalls eine fallende Durchschnittsgröße der Transaktionen zur Folge hatte. Die Multiplikatoren im Midcap-Bereich konnten sich von ihrem Tief im Vorquartal erholen und überstiegen mit einem EV/EBIT von 16,0 und einem EV/EBITDA von 12,7 sogar die Unternehmensbewertungen aus dem zweiten Quartal 2013.

Die Proventis Partners M&A-Facts berücksichtigen ausschließlich Transaktionen, deren Targets ihren Sitz in Europa haben. Die vierteljährlichen Transaktionsmultiples schließen zudem nur Unternehmens-Deals mit einem Wert von unter 500 Millionen Euro ein. Quellen der Analysen von Proventis Partners sind unter anderem die Zephyr- und Amadeus-Datenbanken des Anbieters *Bureau van Dijk* sowie eigene Recherchen. Detaillierte Tabellen und Grafiken zu den Proventis Partners M&A-Facts des vierten Quartals 2013 finden Sie unter folgenden Links:

ProventisPartners.

FOR WHAT TRULY COUNTS

- **Medien:** <http://www.proventis.com/uploads/52f0e4edab683/pp-media-ma-facts-q4-2013.pdf>
-
- **Cleantech:** <http://www.proventis.com/uploads/52f0ca6068e72/pp-cleantech-ma-facts-q4-2013.pdf>
-
- **Industriedienstleistungen:** <http://www.proventis.com/uploads/52f0ca6050e80/pp-is-ma-facts-q4-2013.pdf>

Über Proventis Partners

Proventis Partners berät Unternehmen und Beteiligungsgesellschaften bei nationalen und internationalen M&A-Transaktionen sowie bei der Auswahl der passenden Finanzierungslösung bei Corporate Finance-Projekten. Die Unterstützung bei M&A-Projekten reicht von der Strategieerstellung bis zur Post-Merger-Integration. Der Fokus von Proventis Partners liegt auf Unternehmen aus den Branchen Handel, Healthcare, Industriedienstleistungen, IT und Telekommunikation, Konsumgüter, Logistik, Maschinenbau, Medien sowie Regenerative Energien. Das Team von Proventis Partners hat Konzerne, mittelständische Unternehmen und Private Equity-Investoren bislang bei rund 150 Transaktionen mit einem Volumen von insgesamt mehr als 3 Milliarden Euro betreut.

Weitere Informationen:

Dr. Reinhard Saller
IRA WÜLFING KOMMUNIKATION GmbH
Ohmstraße 1
80802 München, Deutschland
t +49.(0)89. 2000 30-38
f +49.(0)89. 2000 30-40
reinhard.saller@wuelfing-kommunikation.de